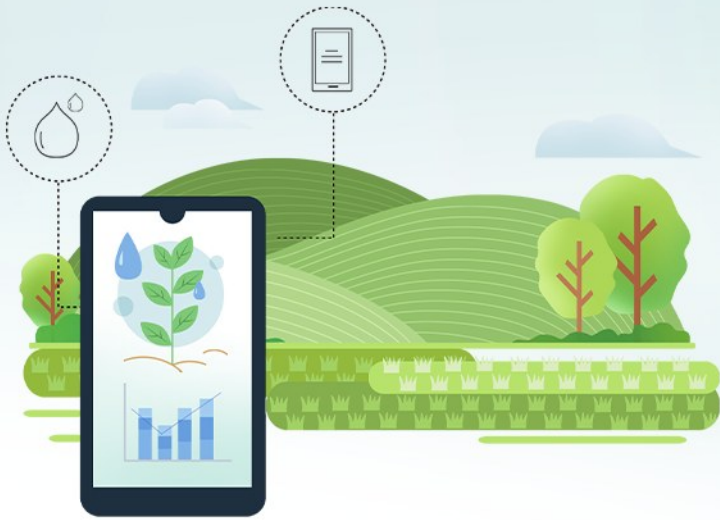


设施农业奏响乡村振兴富民曲

编者按

乡村振兴，产业先行。近年来，兵团各师团因地制宜大力发展设施农业，不仅显著提升了土地产出率、资源利用率和劳动生产率，保障了“菜篮子”“果盘子”的有效供给，更通过引入新技术、新模式，带动了资本、人才、科技等要素向乡村汇聚，激活了乡村产业发展的“一池春水”，也让广大职工群众在设施农业中施展才华，实现价值，奏响更加嘹亮的富民曲。



5

兵团日报

2026年2月5日
星期四

联系电话：
0991-5509362

美好生活

探索新模式 戈壁建菌舱

讲述人：二师二十九团新疆万亩食用菌智慧方舱种植基地负责人 商东升

2022年，一次偶然的机会，我来到二师二十九团考察，发现这里离库尔勒市很近，且库铁大道穿团而过，乌若高速出入口直通团场，交通便利，物流通畅。黄金菇、金耳等菌菇本地几乎没有种植，市场空间很大，这让我敏锐地嗅到了商机。

但当地恶劣的环境，让与菌菇打了20多年交道的我犹豫不决，到底该不该在这投资。最终，是团场党委领导班子成员的诚意和职工群众渴望的眼神打动了我，让我留了下来。

在一次与职工交流座谈时，二十九团的一位老职工说：“我们这里的营商环境好，就缺能带领大家挣钱的产业，您要是能在这里投资发展产业，我们都全力配合您！”这番话让我暗下决心，一定要把这件事办成。

新疆昼夜温差大、空气好，有培育高端菌菇的天然优势，只要能控制好温度、湿度，成功种植菌菇就不难。就在我用心研究方案时，二十九团党委采取的有力举措让我坚定了信念。该团党委采用“连队入股”模式，拿出620万元集体资金用于智慧方舱种植基地建设。这一举措，不仅展现了团场党委领导班子成员对该项工作高度重视和大力支持，也让我看到了他们为职工群众谋福祉、推动当地经济发展的决心。在后续的对接过程中，从相关证件的手续办理，到智慧方舱种植基地的水电供应，以及安全保障等各个方面，团场都有专人提供跟踪服务，这让我没有了后顾之忧。于是，我不再犹豫，决定投入资金2000万元，发展菌菇产业。

那段时间，我和我的研发团队每天只睡三四个小时，白天顶着40摄氏度的高温，每小时记录一次温度湿度、二氧化碳浓度等数据，

晚上将工厂化种植经验与这儿的气候数据建模匹配，很快我们调试完“全参数智能可控”智慧方舱里的设备，通过精准温控、雾化加湿、智能补光等措施，创造出了适合沙漠地区菌菇生长的环境。

2024年6月，我用5座智慧方舱试种平菇。智能控制系统启动后，平菇菌棒3天就冒出均匀菌丝，比传统种植提前了2天，一周后伞盖舒展、色泽鲜亮，并达到采收标准。产品上市后，深受消费者青睐，订单猛增，供不应求。

首战告捷后，我向黄金菇发起挑战。黄金菇对生长环境要求更高，需要稳定的温度、湿度和特定的光照。通过系统优化调控方案，我们把光照、通风的时间精确到分钟，没想到试种的4座智慧方舱的黄金菇都长势良好，一个月收获了两茬，1座智慧方舱每月能产900公斤，而且很快得到消费者的认可，成为职工群众餐桌上的一道佳肴。

二十九团职工张宝娟笑着说：“以前觉得黄金菇是稀罕菜，现在想吃就能买到，我们的菜篮子里的菜越来越丰富了！”

现在，我们还引进了猴头菇、金耳等品种。如今，38座智慧方舱如“科技宝箱”般排列在二十九团的戈壁滩上，昔日的戈壁滩变成了生机勃勃的“菌菇舱”。

随着品质不断提升，我们的菌菇不仅在本



2月2日，商东升查看蘑菇长势。兵团日报常驻记者 李嘉成 摄

地市场受欢迎，还通过冷链物流销往全国各地。一位喀什市的批发商说：“智慧方舱生产的菌菇品相好、口感鲜，顾客认可度高，我们到这里批发的各类菌菇，一上市就被抢空，根本不愁卖！”

市场的认可，让我们的干劲越来越足，产业发展也惠及了该团职工群众。“连队入股”模式让职工群众每年能稳定获得5%的分红，还带动了他们就业，在家门口就能实现增收。

后期，我计划加大资金投入力度，建设一座日产10万棒的智能菌包中心、菌菇深加工车间及有机肥料厂，采用“种植—加工—循环利用”全链条农业发展模式，让小菌菇成为该团乡村振兴的“大产业”。

(兵团日报常驻记者 李嘉成 通讯员 叶云清 整理)

用上“黑科技” 番茄长势旺

讲述人：十二师头屯河农场新疆恒睿农业科技开发有限公司总经理 钱俊魁

1月29日清晨，西山农业科创园薄雾弥漫，室外气温零下20摄氏度，新疆恒睿农业科技开发有限公司的智能温室里却暖意融融。“草莓番茄”“梦想青甜”挂满翠绿藤蔓，工人们忙着采摘装箱。这批番茄刚上市便订单爆满，专供九鼎市场、乌鲁木齐高端商超及社区果蔬店。我俯身摘一颗番茄递给客商，“您尝尝，我们的番茄九成熟就开始采摘，味道可口，这就是设施农业的实力。”

这份底气，源于我在十二师十年的摸爬滚打，也源于一路深耕细作的坚守。2015年，26岁的我怀揣着创业梦想孤身来到十二师头屯河农场，一眼看中这里充足的光照和巨大的发展空间，计划发展花卉种植业，想在这片沃土上闯出一片天地。

当时，农场新建了一批大棚，引导职工群众发展特色种植业。我用半个多月时间跑遍周边市场进行调研，发现这里有良好的光照条件，但跟风种花卉竞争激烈，不如选市场需求稳、受众广的鲜食水果，风险更小、市场前景广阔。于是，我将目光投向鲜食水果种植。

2016年年底，我试种草莓，却以失败告终。由于我浇水施肥全凭经验，用量是实际需求的一两倍，不仅提高了成本，还造成草莓频繁烂根，口感发涩难销售。看着大棚里长势萎靡的草莓，我满心焦虑，甚至怀疑自己的选择。

就在我一筹莫展时，农场“科技之冬”培训送来帮助。农业专家蹲在大棚里手把手教我高架无土栽培技术，从基质配比、水肥浓度到滴管间距、温湿度控制，逐一细致讲解。技术难题解决后，我又坚定了发展设施农业的信心。

2022年6月，我牵头成立合作社，将15座温室大棚全部采用高架无土栽培模式，试种4个优质草莓品种。令人振奋的是，农场帮合作社申请到145万元乡村振兴项目资金，为大棚配齐水肥一体化智能管理系统、远程温湿度监测设备和智能化清洁能源采暖设施，彻底改变“靠天吃饭”的传统模式。

科技的力量立竿见影。以往工人围着大棚忙活一整天，浇水施肥仍顾此失彼；如今用手机应用软件操作，5到10分钟就能完成整棚灌溉任务，每亩地节水50%。高架草莓品相佳、口感好，不仅吸引游客前来游玩、采摘，每天还有固定的收入。年底一算账，每座大棚增产500公斤、增收五六万元，我终于尝到了科技管棚的甜头。

草莓种植的成功，让我坚定了发展设施农业的决心。但要发展成规模化可持续产业，必须选适合新疆地域环境的品种。我了解到十二师西山农牧场年日照超3000小时，昼夜温差大，是种植番茄的绝佳之地，这里的气候能让番茄积累更多糖分与营养，口感远超其他地区产的。2023年，我成立了新疆恒睿农业科技开发有限公司，全身心投入番茄种植。

为了筛选最优品种，我带领团队跑遍国内外多个育种基地，引进150个番茄品种。接下来的半年，我每天天不亮进棚、天黑才离开，记录各个品种长势、抗病性、成熟周期的相关数据，每颗番茄成熟后都亲自品尝、反复对比口感风味。最终仅保留了5个品种，“草莓番茄”“梦想青甜”凭借出众品质成为主打品种。

在种植过程中，科技这个“好帮手”也发挥了



1月19日，在西山农业科创园草莓智能大棚，钱俊魁（左）和工作人员一起查看草莓长势。兵团日报常驻记者 冯晓玲 摄

不可替代的作用。智能温室里，物联网传感器实时监测温湿度、光照、土壤墒情，温度达标后自动开关风口进行调节；水肥一体机精准控量，1人可管25座大棚，相当于传统种植模式5到6人的工作量。我们安装太阳能集热板配合使用电加热辅助设备，单棚日耗电从80元降至25元，大幅降低运营成本。智能预警系统更贴心，温度低于10摄氏度自动提醒，结合48小时气象数据可提前防控冻害、虫害，为番茄生长保驾护航。

依托绿色种植标准与智慧农业技术，番茄获“绿色食品认证”，我们的“疆果星球”区域品牌逐步打响，番茄单茬单产达5000公斤，每亩收入10万元。现有25座温室大棚，即将投用的11座连栋温室大棚，产出仍供不应求。

下一步，我们在扩大种植规模的同时，将进一步完善销售体系、提升产品品质，不仅帮助企业拓展市场，也将为十二师“菜篮子”工程的稳产保供和农业提质增效贡献力量。

(兵团日报常驻记者 冯晓玲 通讯员 游义霞 整理)

讲述人：十三师火箭农场五连职工 宋小红

我今年54岁，是十三师火箭农场五连职工。如今，站在自家的大棚里，看着一畦畦鲜嫩的上海青，心里特别踏实。谁能想到，20多年前那个为生计发愁的农村妇女，会靠着几座大棚，不仅养大了两个孩子，还实现了自身价值。

2004年，我带着两个孩子在哈密市丽园街道西郊农场租房子住，每天送完孩子上学，都会在附近的大棚边驻足，当时心里就萌生了一个想法：我能不能发展设施农业增加收入？

之后，我向银行贷款8万元，开始了大棚作物种植。没技术、没经验，我就现学别人的做法，试种了大辣椒。当年，由于蔬菜生病，土壤没处理好，结果8万元贷款全亏了进去。

第二年，我鼓起勇气，又向银行贷款了8万元，还新建了1座大棚。但因为管理不善，2座大棚的辣椒全死了。那段时间，我常常一个人蹲在大棚里默默流泪。

2012年，我听说十三师火箭农场五连大棚可以免费用，前4年不用交钱，便承包了2座大棚。可家人到地里看了后却摇头说：“这连草都不长的碱地，能种出菜？”

我不信这个邪，偏要试试看。刚开始的两年，土壤盐碱化严重，蔬菜长得稀稀拉拉，收入也很低。我没有放弃，每年都往大棚里施有机肥，再配上腐植酸类肥料，一点点改良土壤。功夫不负有心人。第三年，大棚里的蔬菜长得郁郁葱葱，让人看了满心欢喜。

就在生活刚好好转的时候，2015年的一场意外几乎把我击垮。有一天，在大棚里干活时，我不小心从高处摔了下来，腰受了重伤，前后做了三次手术。那段时间，我躺在床上动弹不得，全靠丈夫一个人管理大棚。看着他累得直不起腰，晚上还要去市场卖菜，我心里既着急又愧疚。

转机出现在2019年。这一年，我成了火箭农场五连的职工，分了3座大棚，身体也慢慢好转。更让人欣喜的是，那年蔬菜的行情特别好，年底一算账，我竟然挣了十几万元。要说挣钱后最该感谢的，那就是五连党支部。成为五连职工后，连队党支部经常组织种植户开展各类技术培训，并教我们大棚作物种植技术。技术员常来大棚里提供指导服务，帮我解决实际问题，这让我少走了很多弯路。

这些年，我养成了爱琢磨、爱打听的习惯。我去市场卖菜时，总会留意哪种菜价高、哪种菜缺货，做足市场调研工作再种植。比如市场上某种菜的价格低时，我就赶紧育苗，等收获时往往能赶上好价钱。这种“人无我有，人有我优”的思路，让我的菜总能卖上好价钱。

种大棚蔬菜久了，我摸索出了不少小窍门。冬天天气冷、经常下雪，大棚里温度低，菜容易冻坏，我就生起炉子增温；为了控制湿度和光照，我会根据天气情况及时通风、盖帘。菜苗都是我自己的，成本不高还能保证品质。我坚持不用化肥，每年都往棚里施大量农家肥，虽然累点，但种出来的蔬菜是有机菜，顾客吃着放心。

现在，我种植的蔬菜主要销往哈密市伊州区东疆春批发市场，一年能挣6万元左右，日子越过越好。

回望20余载大棚蔬菜种植生涯，我有过失败的沮丧，有过伤病的痛苦，更有过收获的喜悦。让我自豪的不是挣了多少钱，而是靠自己的双手撑起了整个家，让孩子们能安心上学、工作，让自己的晚年生活有了保障。让我感到幸福的是，丈夫始终陪伴在我身边，我们相濡以沫，共同面对每一个难关。

大棚里的每一株菜苗，都承载着我的希望；每一滴汗水，都浇灌着幸福的果实。只要身体条件允许，我会一直种下去，在这片土地上，继续书写属于我的幸福篇章。

(兵团日报常驻记者 李欣奕 整理)



1月29日，宋小红在自家大棚内移栽定植上海青幼苗。兵团日报常驻记者 李欣奕 摄

投稿邮箱 bdtzkh@163.com

兵团日报 视觉中心



兵团日报